

# Прайс-лист\* на услуги консалтинга

Консалтинговая компания  
«Продвижение»  
www.prodzeniye.ru

Адрес тренинг. центра: г. Самара,  
Московское шоссе, 49 4 эт. Бизнес-центр  
«Prostorium»  
Тел. + 7 (987) 160 -19 -45  
Тел. + 7 (846) 205 -16-25  
E-mail: sale@prodzeniye.ru

Описание услуги (типовой проект**)	Стоимость услуги, руб.	Время реализации
<b>Консультации клиентов бизнес экспертами</b>		
Консультация бизнес - эксперта	5 000	1 час
Первичная консультация бизнес - эксперта (по телефону или Skype в течении 30 мин.)	Бесплатно	30 мин.
<b>Управление продажами</b>		
<b>Построение отдела продаж с "0"</b>		
Пакет "Стандартный"	130 000	от 30 дней
Пакет "Продвинутый"	270 000	от 60 дней
Пакет "Индивидуальный"	договорн.	от 75 дней
<b>Развитие и сопровождение отдела продаж</b>		
Разработка стратегии развития продаж предприятия	150 000	от 15 дней
Экспресс-аудит отдела продаж	Бесплатно	до 2 дней
Аудит отдела продаж	от 90 000	от 7 дней
Upgrade имеющейся системы продаж/отдела продаж	договорн.	от 10 дней
Разработка организационной структуры отдела продаж	от 60 000	от 10 дней
Оценка компетенций и мотивации сотрудников отдела продаж	30 000	от 3 дней
Разработка системы KPI отдела продаж	60 000	от 5 дней
Разработка типовых стандартов отдела продаж	от 30 000	от 5 дней
Разработка системы аналитики и отчетности отдела продаж	от 30 000	от 5 дней
Подбор и внедрение системы CRM	от 50 000	от 15 дней
<b>Развитие и сопровождение Региональных продаж и дистрибьюции</b>		
Разработка стратегии развития региональных продаж и дистрибьюции	150 000	от 20 дней
Аудит системы региональных продаж и системы дистрибьюции	от 100 000	от 15 дней
Upgrade имеющейся системы региональных продаж/отдела региональных продаж	договорн.	от 20 дней
Создание региональной дистрибьюторской сети	от 150 000	от 15 дней
Поиск и переговоры с дистрибьюторами	от 100 000	от 10 дней
Разработка пакета условий работы дистрибьютора и дистрибьюторского договора	от 70 000	от 10 дней
Разработка и проведение мероприятий по повышению эффективности дистрибьюции предприятия	от 120 000	от 15 дней
Разработка типовых стандартов отдела региональных продаж	от 60 000	от 15 дней
Разработка пакета условий работы с сетевыми розничными структурами	от 50 000	от 10 дней
Экспертиза и разработка ассортиментных матриц для сетевых клиентов	договорн.	от 10 дней
<b>Управление Маркетингом</b>		
Разработка маркетинговой стратегии предприятия (разработка плана маркетинга)	250 000	от 30 дней
Аудит системы маркетинга на предприятии	150 000	от 30 дней
Аудит бренда	300 000	от 15 дней
Разработка трейд маркетинговых программ	50 000	
Разработка программ лояльности	50 000	
Обзор рынка товаров и услуг	от 25 000	от 5 дней
Глубокое изучение рынка товаров или услуг	от 80 000	
Организация отдела маркетинга	150 000	от 30 дней
Создание и вывод на рынок новых брендов. Ребрендинг	от 600 000	от 60 дней
Разработка программ выхода на новые рынки	от 500 000	от 60 дней
<b>Стратегическое и организационное развитие предприятия</b>		
Диагностика системы управления предприятием	от 150 000	от 10 дней
Разработка стратегии развития предприятия/бизнеса	500 000	от 30 дней
Разработка системы показателей деятельности предприятия	350 000	от 20 дней
Разработка, описание и оптимизация бизнес процессов предприятия	300 000	от 20 дней
Разработка организационной структуры предприятия	400 000	
Разработка системы стимулирования персонала на основе показателей деятельности предприятия	200 000	
Проведение комплекса работ по совершенствованию системы управления предприятием	от 1 200 000	от 60 дней
Разработка Коммерческой политики предприятия	250 000	от 10 дней
Разработка Ценовой политики предприятия	200 000	от 10 дней
Разработка бизнес плана	от 50 000	от 5 дней
Разработка миссии бизнеса	50 000	10 дней
Проведение стратегической сессии (организация, фасилитация, модерация)	от 140 000	
<b>Обучение, оценка и развитие персонала</b>		
Организация и проведение корпоративных бизнес-тренингов	60 000	8 академич. часов
Организация и проведение открытых бизнес-тренингов	7 500	1 час
Executive коучинг (коучинг руководителей продаж)	6 000	1 час
Подбор менеджера по продажам (полный цикл работ: от поиска на специализированных сайтах до оценки квалификации/мотивации кандидата и его проверки службой безопасности)	от 30 000	от 5 дней
Подбор руководителя отдела продаж (полный цикл работ: от поиска на специализированных сайтах до оценки квалификации/мотивации кандидата и его проверки службой безопасности)	от 50 000	от 10 дней
Экспертная оценка профессиональных знаний и навыков специалистов коммерческой службы	от 10 000	от 5 дней
Экспертная оценка профессиональных знаний и навыков руководителей коммерческой службы	от 15 000	от 5 дней

## СПЕЦИАЛЬНОЕ ПРЕДЛОЖЕНИЕ!

Описание услуги	Стоимость услуги, руб.	Время реализации
Экспресс аудит отдела продаж (Закажите экспресс аудит продаж и получите скидку 5% на услуги из пакета "Развитие и сопровождение отдела продаж")	Бесплатно	1-2 дня

\*Данный прайс-лист является ознакомительным и не является офертой. Стоимость услуг определяется индивидуально для каждого клиента и зависит от параметров компании и специфики решаемой задачи. Для каждого клиента составляется индивидуальный план и рассчитывается стоимость услуг, исходя из его индивидуальных потребностей и задач.

\*\*Типовые проекты являются платформой для решения конкретных задач заказчика. Реальные проекты могут отличаться по перечню и стоимости консультационных услуг, как в большую так и в меньшую сторону. В прайс-листе указаны лишь некоторые проекты, реальный перечень услуг предоставляемый заказчикам значительно шире.

Окончательная стоимость консалтинговых услуг не может быть определена без предварительного исследования задачи или проблемы заказчика.

Для получения дополнительной информации о стоимости услуг пожалуйста обращайтесь по телефонам: +7 (846) 205-16-25; +7 987 160 19 45